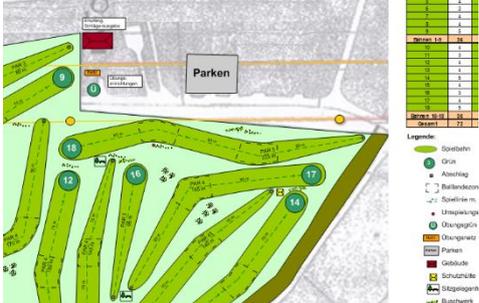


**Beratung, Planung, Ausrüstung & Marketing:  
Das Leistungsangebot der SwinGolf-Deutschland GmbH für Anlagenbetreiber**

	<p><b>Anlagenplanung</b> Ob Neuanlage, Umgestaltung oder Erweiterung: bedarfsgerechte Beratung, budgetoptimierte Umsetzung, professionelle Lösungen sind unsere Stärke. Wir begleiten unsere Kunden von der Idee über die Genehmigung bis zur Eröffnung der SwinGolf- und oder Fußballgolf-Anlage und darüber hinaus.</p>
	<p><b>Material, Ausrüstung und Instandsetzung</b> Durch Erfahrung und intensiven Kontakt mit Anlagenbetreibern und Spielern haben wir unser Sortiment optimiert. Ob Fahne, Ball oder Mähgerät: unsere Produkte sind auf die besonderen Anforderungen auf SwinGolf- / Fußballgolf-Anlagen abgestimmt. Unser Leitgedanke: erstklassiger Service, gute Qualität, faire Preise!</p>
	<p><b>Marketing &amp; Werbekonzepte</b> Unter betriebswirtschaftlichen Aspekten ist die ein wirkungsvollen Marketing- und Werbekonzept ein wichtiger Baustein für den wirtschaftlichen Erfolg jeder SwinGolf- / Fußballgolf-Anlage. Zusammen mit unseren Kunden entwickeln wir ein maßgeschneidertes Programm.</p>
	<p><b>Betriebswirtschaftliche Analyse und Optimierung</b> Verursachungsgerechte Umsatz- und Kostenerfassung, Vergleichsstudien, Prozessoptimierung: nur belastbare Daten liefern solide Entscheidungshilfen. Auf der Grundlage von Erfahrungswerten und unter Berücksichtigung der spezifischen Gegebenheiten ermitteln wir Kennziffern und liefern die Grundlagen für zukünftige Entscheidungen.</p>
	<p><b>Qualitätssicherung und -verbesserung</b> SwinGolf und Fußballgolf werden auch in Deutschland immer populärer. Umso wichtiger ist es für jeden Anlagenbetreiber, rechtzeitig geeignete Konzepte zur Qualitätssicherung und -verbesserung zu nutzen. Mit dem SwinWin-Programm können Anlagenbetreiber ihre Leistungen überprüfen lassen. So ist es möglich, sich rechtzeitig zu profilieren und somit die eigene Investition langfristig zu sichern.</p>



### **Trainings & Praktika**

Auch Anlagenbetreiber müssen „ihren“ Sport beherrschen und die Regeln kennen. Hierzu findet Unterricht mit qualifizierten Trainern statt. Zudem bieten wir im Rahmen unseres SwinWin-Programmes die Möglichkeit, ein Praktikum auf einer etablierten, erfolgreichen Partner-Anlage zu absolvieren. So werden Startprobleme minimiert und es findet ein kontinuierlicher Erfahrungsaustausch statt.



### **Konferenzen, Schulungen und Reisen**

Durch regelmäßige Konferenzen mit Anlagenbetreibern und Experten findet wertvoller Wissenstransfer und Erfahrungsaustausch statt. Zudem bilden sich hilfreiche Netzwerke. Auf gemeinsamen Reisen werden andere Anlagen im In- und Ausland besucht und so der eigene Blick für Verbesserungspotenziale geschärft.

### **Einige Kundenstimmen:**

***„Schon seit der Planungsphase arbeiten wir mit der SGD zusammen – klappte damals schon so gut wie heute!“***

*Uwe Schlieper - SwinGolf-Essen; Essen / Ruhr*

***In einer schwierigen Situation während der Vorbereitung für unsere SwinGolf-Anlage haben wir uns an die SGD gewandt. Die haben sofort geholfen: flexibel, professionell, kompetent! Auch heute klappt die Zusammenarbeit immer noch sehr gut.“-----Johannes Thomsen, SwinGolf-Waabs; Schleswig-Holstein***

***"Unser SwinGolf-Projekt ist 1000 km von meinem Schreibtisch entfernt und ich habe wenig Zeit. Die SGD hat die Planung und das ganze „Drum und Dran“ für uns und mit uns erledigt. Große Klasse!"***

*André Hollenbenders, Chinesischer Turm Haberl GmbH, München für die Ferienresidenz Rugana / Rügen*

Kontakt:

SwinGolf-Deutschland GmbH, Alfred-Döblin-Straße 25-49088 Osnabrück/Germany Tel. +49.(0)541-977 65026